

Beazley ernennt Michèle Horner zum Country Manager Frankreich

Juli 04, 2024

Beazley, der führende spezialisierte Versicherungsanbieter, hat heute die Ernennung von Michèle Horner zum Country Manager für Frankreich und Monaco mit sofortiger Wirkung bekannt gegeben. Von Paris aus wird sich Michèle Horner auf die Entwicklung des Geschäfts von Beazley in Frankreich konzentrieren, während sie ihre derzeitige Rolle im Vertriebsteam als Partner Engagement Manager für Frankreich beibehält.

Horner bringt mehr als 15 Jahre Erfahrung auf dem französischen Markt mit, davon zwei Jahre bei Beazley, wo sie den französischen Maklervertrieb geleitet hat. In dieser Zeit hat sie die Engagement-Strategien des Unternehmens in Frankreich gestärkt und ein starkes Netzwerk von Maklerpartnern und Kunden aufgebaut.

Bevor sie zu Beazley kam, arbeitete Horner für eine Reihe von internationalen Marken und unterstützte diese bei ihrer Expansion in europäische Märkte. So spielte sie beispielsweise eine wichtige Rolle bei der Gründung des ersten internationalen Büros von Christie & Co in Paris und baute das französische Hotelgeschäft auf, bevor sie sowohl in den französischen als auch in den Konzernvorstand wechselte. Im Laufe ihrer Karriere hatte sie außerdem eine Reihe von Schlüsselpositionen inne, unter anderem als Commercial Director bei GEA Assurances und als Affinity Development Director bei Add Value Assurances, einem Unternehmen der Acturis Group.

Fred Kleiterp, Managing Director für Europa, sagt: "Unsere Kunden bewegen sich in einer immer komplexeren Welt, und mit der Schaffung der Position eines Country Managers unterstreichen wir unser Engagement für den Ausbau unserer Präsenz in Europa, um unsere Kunden besser bedienen und unterstützen zu können. Michèle wird eine zentrale Anlaufstelle in Frankreich sein, die unsere Beziehungen zu Partnern, Aufsichtsbehörden und Kunden ausbaut und stärkt, während sie gleichzeitig dafür sorgt, dass unsere Kollegen über die Instrumente verfügen, die sie für den Aufbau ihrer eigenen

strategischen Beziehungen benötigen. Ihre Leistungen, ihr Fachwissen und ihr Ruf auf dem Markt zeigen, dass sie über die nötige Erfahrung verfügt, um das Team in Frankreich effektiv zu leiten, die Geschäftsentwicklung voranzutreiben und zum Ausbau unserer Kapazitäten in Europa beizutragen".

Michèle Horner fügte hinzu: "Wir haben ein starkes Fundament mit einem fantastischen Team auf dem französischen Markt aufgebaut und wertvolle Partnerschaften mit unseren Maklern und Kunden entwickelt. Ich freue mich darauf, in der nächsten Phase unserer Expansion in Europa weiter mit unseren Partnern zusammenzuarbeiten, gemeinsam zu wachsen und einem sich entwickelnden und dynamischen Markt Speziallösungen und Fachwissen anzubieten."

